

VERKAUFEN ist Ihre große LEIDENSCHAFT.

Im SANITÄTSHAUS sind Sie zu Hause

und in der KOMPRESSIIONSTHERAPIE

kennen Sie sich bereits bestens aus.

Dann STARTEN Sie jetzt in einem

starken TEAM in eine sichere ZUKUNFT

und gestalten Sie aktiv Ihren ERFOLG.



BORT zählt deutschlandweit zu den führenden Herstellern von medizinischen Hilfsmitteln in den Bereichen Orthopädie (Bandagen & Orthesen) und Phlebologie/Ödemtherapie (Medizinische Kompressionsstrümpfe).

Zur Verstärkung unseres erfolgreichen Vertriebsteams suchen wir ab sofort eine/n

Außendienst-Mitarbeiter (m/w/d) Phlebologie/Ödemtherapie für das Vertriebsgebiet Oberbayern/München

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen unsere bestehenden Kunden (Sanitätshäuser, Kliniken und niedergelassene Ärzte) im Bereich rund- und flachgestrickte Kompressionsstrümpfe.
- Sie akquirieren neue Kunden und sorgen für die Weiterentwicklung des Kompressionsstrumpfsegments in Ihrem Vertriebsgebiet. Dabei sind Sie Wegbereiter für unseren noch jungen Produktbereich Ödemtherapie.
- Sie übernehmen eigenverantwortlich die Planung, Koordination, Durchführung und die Nachbearbeitung Ihrer Vertriebsaktivitäten.
- Sie unterstützen unsere Kunden bei Patientenversorgungen und der Durchführung von Kundenseminaren sowie Schulungen.

Ihr Profil:

- Sie überzeugen als Fachkraft durch Ihr Knowhow in der Versorgung mit rund- und flachgestrickten Kompressionsstrümpfen sowie Ihrer mehrjährigen Berufserfahrung im Sanitätsfachhandel.
- Sie verfügen über sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und ein gutes Zahlenverständnis.
- Sie haben Freude an Beratung und Verkauf sowie Schulungstätigkeiten und Messeauftritten.

- Sie haben gute Kenntnisse in den gängigen MS Office-Programmen.
- Idealerweise liegt Ihr Wohnort im Vertriebsgebiet.

Wir bieten Ihnen:

- Die Mitarbeit in einem stetig wachsenden, inhabergeführten Unternehmen in einer zukunftssicheren und dynamischen Branche.
- Ein innovatives und verkaufsstarkes Produktangebot mit besten Vertriebschancen und hoher Akzeptanz am Markt.
- Flache Hierarchien und viel Freiraum für eigenverantwortliches Gebietsmanagement.
- Eine gezielte Einarbeitung für die notwendigen Fach- und Produktkenntnisse.
- Eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an: karriere@bort.com | www.bort.com